

à ce moment-là, soit parce qu'elles constituaient des indicateurs sûrs de l'évolution des prix des groupes de denrées vendues en grande quantité. Les mouvements de prix des denrées retenues sont combinés de manière à influencer sur les indices généraux selon la proportion de ces denrées dans les ventes totales, y compris les importations et les exportations, au cours de la période de base.

Les indices généraux des prix de gros sont établis par la plupart des pays depuis plusieurs années, mais on ne peut dire exactement ce que l'indice général des prix de gros mesure. Un indice des prix de détail peut être identifié avec les dépenses de consommation, mais un indice général des prix de gros couvre un champ beaucoup plus vaste; il n'est pas, cependant, une mesure du pouvoir d'achat de l'argent puisqu'il n'inclut pas les prix de la terre, du travail, des valeurs mobilières et des services, sauf dans la proportion où le prix de ces choses entre dans celui des denrées. A titre de chiffre sommaire conventionnel, on tend à le considérer comme un niveau de référence du mouvement des groupes particuliers de prix tels que ceux des produits de la ferme, des matières premières et des matériaux de construction. Ainsi les groupements spéciaux de prix de gros et les rapports des prix des denrées sont maintenant considérés comme plus importants que l'indice général lui-même.

Les sous-indices et l'indice du prix de chaque denrée servent à de nombreux usages. On s'en sert en particulier pour les contrats à prix mobile qui contiennent une clause d'ajustement du prix. Voici d'autres principaux usages: étude des frais de remplacement et de construction dans les entreprises d'investissement; analyse des mouvements des prix des denrées et des groupes de denrées relativement aux achats et aux ventes; organisation industrielle et analyse du marché; évaluation pour fins d'imposition et analyse des stocks; et études sur les changements du volume physique. Les établissements commerciaux étrangers les utilisent pour les fins de leurs ventes et leurs achats au Canada.

L'indice général des prix de gros a baissé modérément en 1957 après une montée continue qui avait débuté en décembre 1954 pour le porter au sommet (229.2) d'après-guerre en janvier 1957. Cependant, au cours du dernier mois de l'année, l'indice s'est raffermi et est passé de 224.1 en novembre à 226.1.

Les prix plus bas des produits végétaux, des produits animaux et des métaux non ferreux ont été la cause principale de la baisse de l'indice. Les produits végétaux ont diminué graduellement d'abord, puis ont fléchi par à-coups d'août à novembre. L'indice de décembre a été, cependant, de deux points au-dessus de celui de novembre. Les produits animaux n'ont pas beaucoup varié jusqu'en juin, mais ils sont montés à 246 en août, le point le plus élevé depuis octobre 1953. D'août à novembre, les prix plus bas des bestiaux et de la viande ont amené un recul abrupt de l'indice. Les prix du cuivre, du plomb et du zinc n'ont cessé de fléchir depuis leur sommet d'après-guerre atteint en 1956, passant de 190.4 en décembre 1956 à 169.3 en décembre 1957.

Les produits textiles sont montés légèrement au cours de la première moitié de 1957, mais les prix plus bas de la laine crue à la fin de l'année ont fait baisser l'indice un peu au-dessous du niveau de décembre 1956. Les produits du bois ont aussi reculé un peu, mais en fin d'année ils se situaient légèrement au-dessus du niveau de décembre 1956. Les prix accrus de l'acier au milieu de l'année ont porté l'indice du groupe du fer à un sommet (256.5) en septembre, mais une baisse graduelle a amené l'indice de décembre légèrement au-dessous de celui de décembre 1956. Les minéraux non métalliques ont légèrement avancé au cours de l'année et les variations des produits chimiques, tout en se traduisant par une augmentation, n'ont pas suffi à influencer sur l'indice total.